



DA FORMA A TU PROYECTO COMO COACH

Transforma tu decisión en un negocio rentable

Del 15 de enero al 5 de marzo de 2026
Modalidad ONLINE EN TIEMPO REAL

Una experiencia estructurada, práctica y cómoda desde casa

- ❑ Transformarás tu sueño en un **objetivo** con unas **metas** intermedias claras que permitan alcanzarlo.
- ❑ Concretarás la idea, producto o servicio, en un **plan estratégico** viable.
- ❑ Diseñaremos el proyecto a través de un **modelo de negocio** estructurado.
- ❑ Planificaremos su lanzamiento de una manera **organizada**, con claridad y **foco**.
- ❑ Dejarás de soñar para comenzar a actuar de manera estratégica: concretar los sueños en metas proporciona **sentido e ilusión** y detiene la lavadora mental y el hacer por hacer.
- ❑ Estarás acompañad@ de alguien que ya ha pasado por esto, que está acostumbrado a **resolver problemas** desconocidos y **planificar** con sentido y sostenibilidad, aporta una **perspectiva** diferente, **seguridad** y **acorta el camino**.
- ❑ Visualizarás la tranquilidad financiera mediante el establecimiento de un **plan viable y compatible** con tu situación actual.
- ❑ **Sentirás disminución de la ansiedad** producida por la **incertidumbre** sobre el futuro a través del diseño de un plan estratégico, por tener claros los objetivos, las tareas y los obstáculos a superar.

Un curso que se vive, no solo se estudia



En CREARTE creemos que la verdadera transformación ocurre cuando el aprendizaje se vive, cuando pasas de soñar a actuar. Este curso es mucho más que adquirir herramientas: es una experiencia práctica.

- Aquí no solo diseñarás un plan estratégico: te acompañaremos a convertir tu sueño en un objetivo alcanzable.
- Cada sesión está pensada para que ganes claridad, foco y seguridad, avanzando paso a paso hacia tu proyecto real.
- Porque emprender, para nosotros, es también crecer. Y acompañarte en ese proceso es nuestro propósito.

Calendario del curso

Modalidad online en tiempo real a través de video conferencia.

LAS CLASES:

Los jueves de 18:00 a 21:00 horario peninsular español.

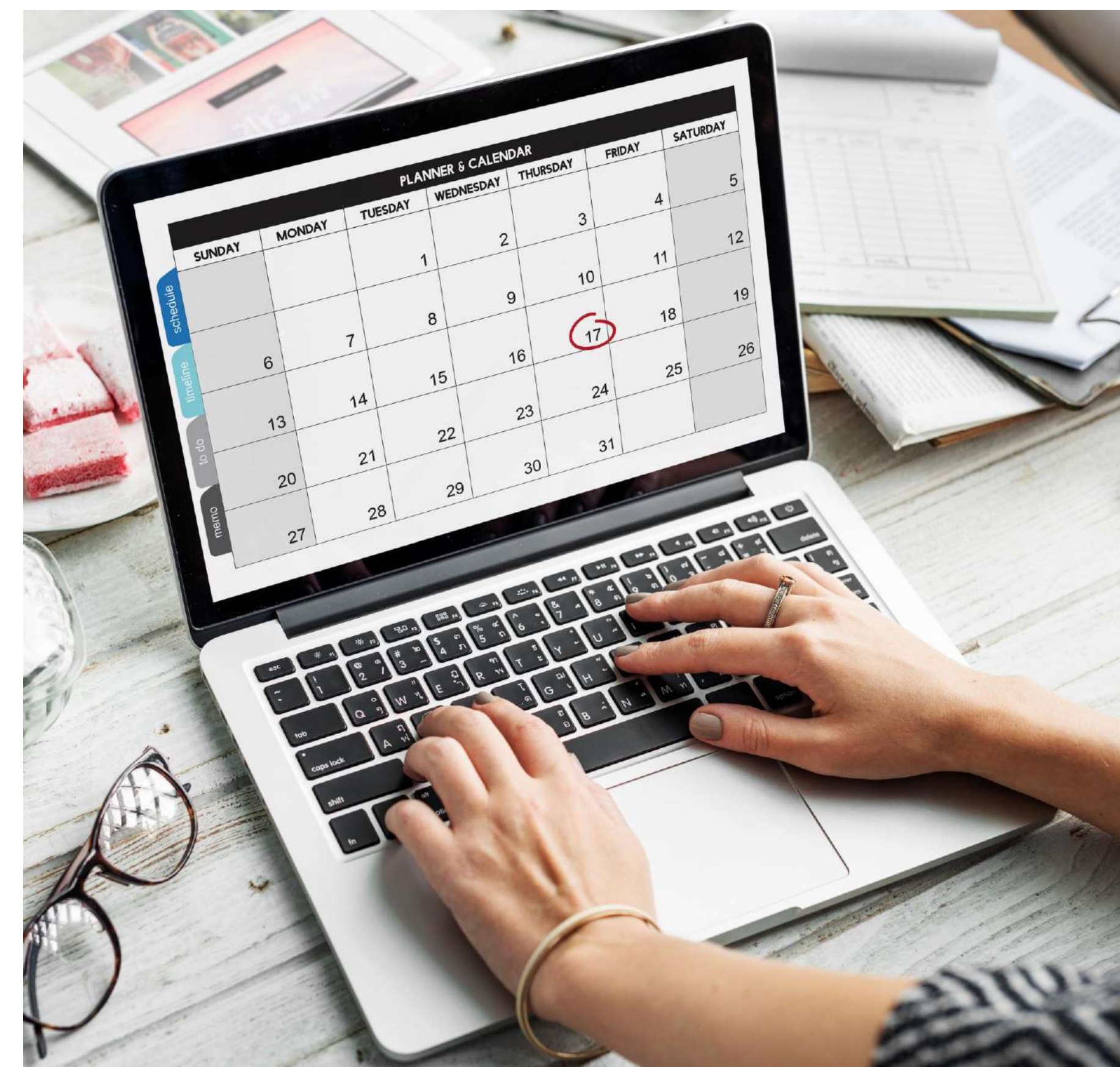
- ❖ Enero: días 15 y 29.
- ❖ Febrero: días 05, 12 y 26.
- ❖ Marzo: días 05.

LAS TUTORÍAS:

Las fechas de las tutorías se organizarán al inicio del curso y se realizarán en horario de 18:00 a 20:00 h (hora peninsular española).

FECHA FINAL DE CURSO:

El alumno dispone de **un mes adicional** a la finalización de las clases, esto es hasta el **04 de abril de 2026**, para terminar el curso cumpliendo los requisitos para la obtención del título.



MÓDULO 1: DEFINE EL RUMBO Y DISEÑA TU MODELO GANADOR



La vida profesional y personal es un uno inseparable.

Para lograr el éxito en un área es necesario mantener estables el resto, de una manera ecológica.

Teniendo claridad sobre el objetivo, dibujaremos el mapa de tu proyecto, es decir, tu modelo de negocio.

- Plantilla para elaborar Rueda del Éxito durante la sesión.
- Plantilla auto-explicativa para el Modelo de Negocio con ejemplos.
- Plantilla Acciones: documento recopilatorio que utilizarás durante todo el curso.

Tutoría: Valida y afina tu propuesta de valor

Puesta en común del modelo de negocio de cada participante y contraste con la mentora coach y con el grupo. Grupos reducidos.

MÓDULO 2: DISEÑA UN NEGOCIO RENTABLE Y DISPONIBLE



Sesión 2.1 Calcula lo que necesitas para vivir de esto

Cálculo de las condiciones de rentabilidad que ha de tener tu modelo de negocio.

Si ya tienes actividad o gastos en tu negocio, necesitarás el listado para esta sesión.

Si aún no has empezado y no tienes claro cuál serán esos gastos estás de enhorabuena: en esta sesión los averiguarás.

- Práctica guiada con plantilla Excel auto-explicativa.
- Cálculo de:
 - ✓ Costes fijos.
 - ✓ Coste – hora.
 - ✓ Precio mínimo por sesión.

MÓDULO 2: DISEÑA UN NEGOCIO RENTABLE Y DISPONIBLE

Sesión 2.2 Diseña una oferta que funcione (para ti y tus clientes)

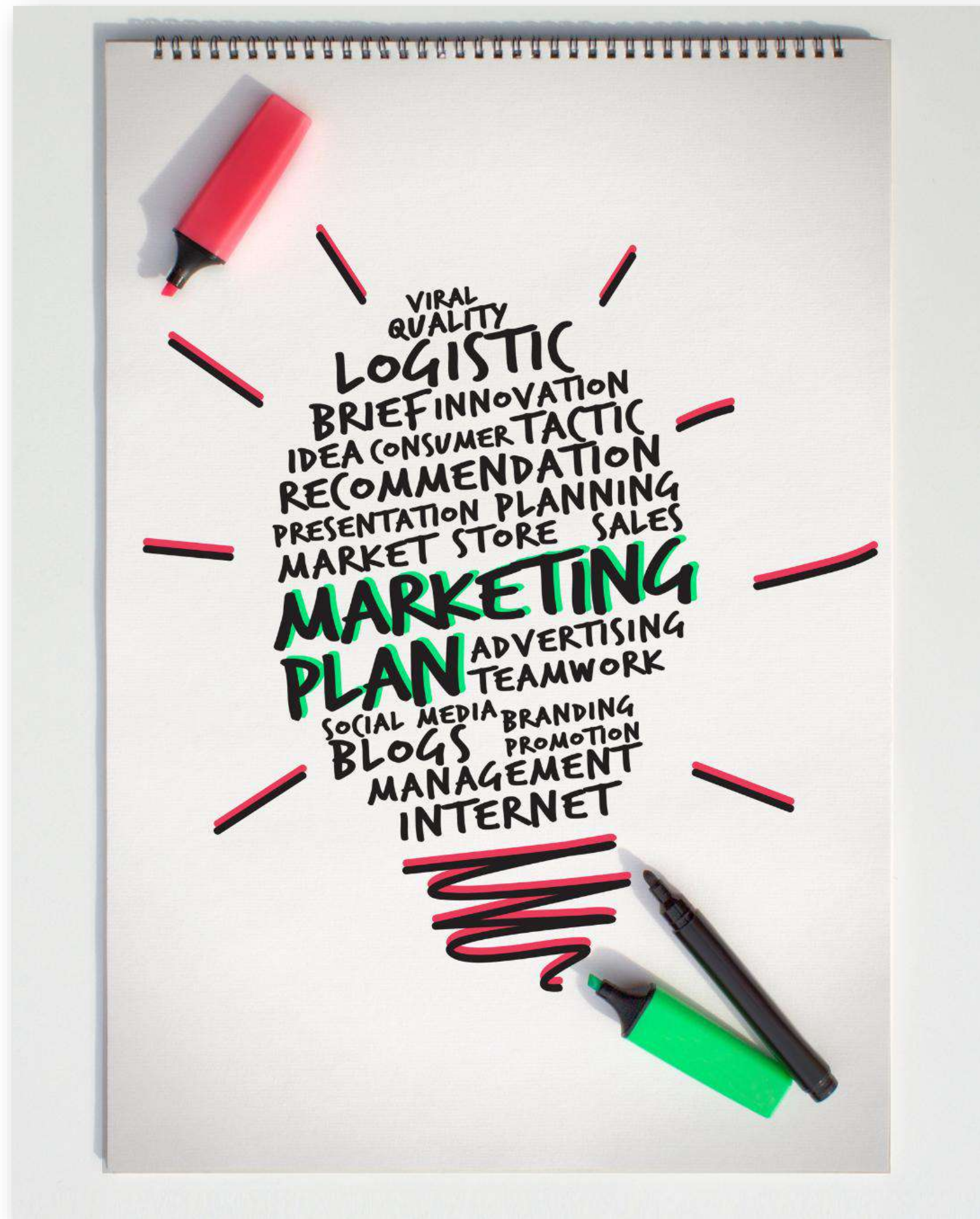
Revisaremos los motivos y las opciones de diversificación para diseñar un portafolio de servicios con sentido y que facilite la rentabilidad.

Te enseñaremos cómo poner precio a los diferentes servicios y concretaréis un objetivo comercial por servicio para lograr la rentabilidad.

- Práctica guiada con plantilla excel auto-explicativa.
- Cálculo de:
 - ✓ Precios para diferentes servicios: sesiones grupales, programas.
 - ✓ Objetivos comerciales para rentabilidad. (venta en € y nº de servicios).
 - ✓ Calendario comercial anual. (acciones comerciales).



MÓDULO 3: HAZ QUE TE ENCUENTREN Y TE COMPREN



Sesión 3.1. Crea un plan con sentido (y con ventas)

Os enseñaremos una forma sencilla de diseñar un plan de marketing adecuado a tu objetivo y situación particulares, y revisaremos las principales tácticas, tanto online como offline disponibles.

- Dinámicas guiadas para finalizar la sesión con un boceto del Plan inicial de Marketing
- Plantilla para elaboración del Plan de Marketing.

Sesión 3.2. Tutoría: valida y aterriza tu plan

- Puesta en común del plan de cada participante y contraste con la mentora coach y con el grupo.

MÓDULO 4: DISEÑA TU HOJA DE RUTA REALISTA

En esta sesión unirás todas las piezas del puzzle: modelo de negocio, rentabilidad, portafolio y plan de marketing.

Te enseñaremos a poner en un calendario todas las acciones derivadas de las sesiones anteriores, priorizándolas y planificándolas para que diseñes y ejecutes tu propio proyecto y lo lances al mundo.

- Dinámicas guiadas para finalizar la sesión con un boceto de Hoja de ruta del proyecto



MÓDULO 5: RESUELVE, CIERRA Y DESPEGA



Tutoría general para que plantees tus últimas dudas en sesión grupal con el objetivo de aclarar conceptos, obtener respuestas concretas a preguntas o compartir visiones con tus compañeros.

Además de las dudas que surjan de los planes y cálculos realizados, dudas sobre otras cuestiones más prácticas como altas de autónomos, cuestiones de facturación, liquidez, etc.

Aprovecharemos para honrar y despedir el espacio creado entre todos con Crearte.



PILAR SOLER PASCUAL DEL POBIL

**Coach, Consultora y
Facilitadora del Programa**

Soy Coach Profesional certificada ACC por ICF y CPC por ASESICO, Coach de Equipos y experta en Liderazgo Sistémico. También Ingeniera de Telecomunicaciones con una trayectoria de 18 años como consultora de negocio en banca y otros sectores. Durante ese tiempo lideré proyectos, gestioné equipos y participé en procesos comerciales y financieros de alto nivel, aunque lo que más me apasionaba siempre era el trabajo con personas: selección, mentoring, formación y desarrollo del talento.

En 2012 tras una crisis personal, decidí ampliar mi visión del mundo profesional y cursé un Executive MBA en IESE. Aquella experiencia me permitió no solo transformar mi carrera, sino también co-fundar una start-up en 2018. En paralelo, inicié un proceso de desarrollo personal que me llevó hasta el coaching. Fue una herramienta de cambio tan potente que terminé certificándome y hoy día me dedico por completo a esta profesión, combinando la mirada estratégica de negocio con el acompañamiento humano y consciente que ofrecen el coaching y la consultoría de personas. Sin duda, esas dos experiencias fueron los mejores masters de negocio.

Desde entonces, he realizado más de 350h de coaching, he ofrecido más de 370 horas de mentorías de negocio 1:1 y formado a más de 500 personas en empresa. También he desarrollado mis propias metodologías, colaborado con escuelas de negocio y consultoras de RRHH y diseñado programas formativos para personas que, como tú, quieren emprender desde su vocación y construir una actividad profesional alineada, viable y sostenible.

Aunque mi mayor logro y emprendimiento es que soy madre de tres hijos, y eso me ha enseñado tanto sobre gestión, flexibilidad y sentido como cualquier máster. Creo firmemente que el emprendimiento no es solo una decisión laboral: es un acto de identidad. Y acompañar a otros coaches a iniciar ese camino es, hoy, una de las partes que más disfruto de mi trabajo.



PRECIO DA FORMA A TU PROYECTO COMO COACH

775€

DISFRUTA DEL PRECIO EXCLUSIVO 10 PRIMERAS PLAZAS
MATRICULÁNDOTE ANTES DEL 30 DE NOVIEMBRE

POR SOLO 475€

¡ASEGURA TU PLAZA YA!

GRUPOS LIMITADOS A SOLO 18 PERSONAS QUE ENTRARÁN POR RIGUROSO ORDEN DE INSCRIPCIÓN

Realizamos la certificación con ediciones de 10 personas como mínimo.

Las personas inscritas podrán ejercer su derecho de cancelación en los siguientes términos:

- Antes de un mes del comienzo de la formación: devolución completa.
- Antes de quince días del comienzo de la formación: devolución 50%.
- Menos de quince días del comienzo de la formación: no hay devolución.

Fuera de estos plazos, la no realización de parte del curso no exime del pago completo del mismo.

Derecho de modificación: Crearte Coaching se reserva el derecho a modificar las fechas del programa en caso de que no se alcance el número mínimo de participantes necesario para garantizar una experiencia de aprendizaje óptima y alineada con los estándares de calidad de la escuela. Esta modificación tiene como objetivo asegurar el desarrollo de las dinámicas grupales, la interacción entre participantes y la riqueza del aprendizaje compartido, que son claves en esta formación.

En caso de que sea necesario realizar ajustes en algunas de las fechas inicialmente previstas, se informará a los participantes con la máxima antelación posible y se ofrecerán alternativas adecuadas para facilitar su participación.

Al matricularse en el curso, aceptas estas condiciones.

«El resto de tu vida está a un solo paso de distancia»

BEATRIZ GARCÍA RICONDO

¿Cómo vas a continuar?

Deseo más información a través de una llamada de
Orientación Formativa

Puedes seleccionar el día y la hora de tu preferencia en el siguiente botón

Concertar cita

Prefiero contactar por WhatsApp

Escribir WhatsApp



CONTACTO



CONTACTO E INSCRIPCIÓN

info@creartecoaching.com

Teléfono: +34 910 815 241

WhatsApp: +34 722 72 73 02

www.creartecoaching.com

C/ Miguel Yuste, 17

Madrid – 28037

España

